

# Electronic's Time: motore d'innovazione per l'intera filiera



*Incontriamo Martino Carrieri,  
General Manager di Electronic's Time*

*a cura di Monica Bertolo*

**L'evoluzione costante è la cifra che contraddistingue Electronic's Time, considerate anche tutte le azioni che siete in grado di mettere in campo. Quale il vostro nuovo approccio al mercato?**

Electronic's Time si distingue per la sua **costante ricerca dell'innovazione** e l'impegno a offrire **soluzioni all'avanguardia** nel campo della **sicurezza e automazione**. Il nostro nuovo approccio al mercato si basa su tre pilastri fondamentali: **collaborazione, personalizzazione e valore aggiunto**.

Innanzitutto, crediamo che la **collaborazione** sia essenziale per rispondere alle **esigenze sempre più complesse dei nostri clienti**. Sia-



Martino Carrieri



mo consapevoli che nessuna azienda può affrontare da sola tutte le sfide del mercato attuale. Pertanto, lavoriamo a stretto contatto con i nostri partners, i produttori e i system integrators per creare sinergie e offrire **soluzioni complete e integrate**.

In secondo luogo, la personalizzazione è un aspetto centrale del nostro approccio. Riconosciamo che **ogni cliente ha esigenze e obiettivi unici**, quindi ci impegniamo a comprendere appieno le loro necessità e a offrire **soluzioni su misura**. Attraverso una **consulenza** attenta e una profonda conoscenza dei prodotti e delle tecnologie, siamo in grado di offrire soluzioni personalizzate che soddisfano le aspettative dei nostri clienti.

Infine, il **valore aggiunto** è un **elemento chiave nella nostra strategia**. Oltre a fornire prodotti di alta qualità, ci impegniamo a offrire **servizi e supporto tecnico di livello superiore**. Investiamo nella **formazione continua** del nostro team per garantire un'elevata competenza e professionalità. Il nostro obiettivo è offrire **soluzioni complete** che superino le aspettative dei nostri clienti e creino **valore a lungo termine**.

### **Quali sono i vostri programmi a breve/medio termine in tal senso?**

Nei **prossimi mesi**, Electronic's Time ha pianificato una serie di **iniziative chiave** per consolidare la nostra posizione come **leader nel settore dell'integrazione e distribuzione di sicurezza, networking, automazione e domotica**.

Innanzitutto, abbiamo previsto una serie di eventi e webinar per condividere le **ultime novità e tendenze** del settore con i nostri partners e i clienti. Vogliamo mantenere un dialogo aperto e continuo con la comunità di professionisti del settore, offrendo opportunità di formazione e networking.

Inoltre, stiamo **ampliando la nostra gamma di prodotti e servizi** per offrire ancora più soluzioni ai nostri clienti. Abbiamo stretto nuove **partnerships strategiche, OPTEX, NVT PHYBRIDGE e CROW**, per rispondere alle crescenti richieste del mercato.

Parallelamente, stiamo investendo in **tecnologie emergenti** come l'intelligenza artificiale (AI), l'Internet of Things (IoT) e l'**automazione avanzata**. Riteniamo che queste tecnologie **rivoluzioneranno il settore** e siamo determinati a rimanere all'avanguardia per offrire soluzioni innovative ai nostri clienti.

Siamo entusiasti di annunciare che a novembre parteciperemo come espositori a **Fiera Sicurezza Milano**, l'evento del settore più prestigioso in Italia. Questa sarà un'opportunità unica per presentare e condividere con tutti gli operatori del mercato della sicurezza le nostre ultime novità. Non vediamo l'ora di incontrare i professionisti e di mostrare loro come la nostra azienda si impegna a offrire prodotti e servizi di **alta qualità**.

Inoltre, siamo lieti di informarvi che a breve apriremo una **nuova filiale a Pescara**. Questo ampliamento ci consentirà di offrire un servizio ancora migliore e di essere più facilmente accessibili ai nostri partners in **Abruzzo e regioni limitrofe**. Siamo consapevoli dell'**importanza di una presenza sul territorio** per soddisfare le esigenze dei nostri clienti e dei nostri collaboratori. La nostra nuova filiale garantirà una maggiore disponibilità di prodotti, assistenza tecnica e supporto, rafforzando ulteriormente la nostra presenza sul mercato.



**“Più competenza, più soluzioni” recita il vostro payoff. Sul “Più competenza”, ci siamo già focalizzati. Passando in modo specifico al “Più soluzioni”, quali sono le novità?**

Nel contesto del nostro motto “Più competenza, più soluzioni”, abbiamo sviluppato nuove soluzioni innovative per rispondere alle esigenze in continua evoluzione dei nostri clienti.

Una delle principali novità è l'**introduzione di sistemi di sicurezza avanzati che integrano tecnologie di rilevamento, sorveglianza e analisi dati**. Queste soluzioni consentono ai nostri clienti di monitorare e proteggere i loro ambienti in modo più efficace, garantendo una maggiore sicurezza e tranquillità.

Inoltre, stiamo **espandendo la nostra offerta**



nel campo della **domotica** e dell'**automazione residenziale**. Le nostre soluzioni consentono agli utenti di controllare e gestire in modo intelligente gli ambienti domestici, migliorando il comfort, l'efficienza energetica e la sicurezza. Siamo anche impegnati nello sviluppo di soluzioni di **networking avanzate**, che consentono una connettività affidabile e ad alte prestazioni. Questo è particolarmente importante nel contesto dell'Internet of Things (IoT), in cui la **connettività tra dispositivi e sistemi è fondamentale**.

In sintesi, il nostro impegno per offrire "Più soluzioni" si traduce in un'**ampia gamma di proposte innovative** che coprono la sicurezza, la domotica, l'automazione e il networking, soddisfacendo le esigenze dei nostri clienti in modo completo e personalizzato.

**Guardando in prospettiva, quali a vostro avviso sono le prossime sfide per l'intera filiera del nostro settore?**

Nella continua evoluzione del settore, individuiamo alcune **sfide chiave** che coinvolgono l'**intera filiera**.

Innanzitutto, **l'accelerazione delle tecnologie e l'innovazione costante** richiedono un impegno continuo nella formazione e nell'aggiornamento delle competenze. Gli operatori del settore, compresi distributori, system integrators, installatori e produttori, devono essere pronti ad affrontare le nuove sfide tecnologiche e a fornire soluzioni all'avanguardia. La **formazione continua** e la collaborazione tra gli attori della filiera saranno fondamentali **per garantire competitività**.

In secondo luogo, **l'interoperabilità e l'integrazione dei diversi sistemi e dispositivi** sono una sfida sempre più rilevante. Gli utenti finali desiderano soluzioni che siano facili da integrare con i sistemi esistenti e che offrano un'esperienza complessiva uniforme. Pertanto, è essenziale che gli operatori del settore **lavorino insieme per sviluppare standards e protocolli comuni**, che facilitino l'interoperabilità tra i diversi dispositivi e sistemi.

Un'altra sfida riguarda **la sicurezza dei dati e la privacy**. Con l'aumento dell'interconnessione e la crescente quantità di dati generati, è fondamentale garantire la sicurezza delle informazioni e la protezione della privacy degli utenti. Gli operatori del settore devono **implementare rigorose politiche e protocolli di sicurezza per mitigare i rischi associati alla gestione dei dati sensibili**.

Infine, l'adozione di tecnologie emergenti come **l'intelligenza artificiale e l'Internet of Things (IoT)** offre opportunità enormi, ma comporta anche sfide legate alla complessità dell'integrazione e alla gestione dei dati. Gli operatori del settore dovranno essere in grado di comprendere appieno queste tecnologie, sviluppare **competenze specializzate e offrire soluzioni affidabili e scalabili**.

In conclusione, ci troviamo di fronte a **cambiamenti significativi** ma anche a **straordinarie opportunità**.

**La collaborazione, la formazione continua e l'innovazione saranno fondamentali per creare un futuro di successo per l'intera filiera.**





# Comunicatore EPX400 4G con Modulo Ethernet IP

ELECTRONIC'S TIME

[www.electronicstime.it](http://www.electronicstime.it)

Tel. 080 4802711

Electronic's Time presenta il Comunicatore EPX400 4G con Modulo Ethernet IP, che può essere collegato alle uscite di qualsiasi centrale e modernizzare così l'impianto in pochi minuti. Molte le funzionalità e i vantaggi. Ecco i più importanti.

Web server: per accedere al proprio sistema di sicurezza da qualsiasi dispositivo connesso a Internet.

App: per controllare e gestire il proprio impianto di sicurezza direttamente dallo smartphone o dal tablet.

Revamping centrali vecchie: per rinnovare le vecchie centrali di sicurezza ed ottenere funzionalità avanzate e una maggiore sicurezza.

Integrato con ARC: il Comunicatore EPX400 4G

può essere collegato al proprio centro di controllo e monitoraggio.

Bidirezionalità: per ridurre i falsi allarmi grazie alla capacità di verifica bidirezionale.

Riduzione costi e tempi: il Comunicatore EPX400 4G evita costosi interventi di sostituzione dell'intero sistema di sicurezza e fa risparmiare tempo, grazie alla facile integrazione con tutte le centrali.

Ispezioni tecniche da remoto: per effettuare la diagnostica a distanza, riducendo la necessità di visite sul campo.

Sicurezza: Certificazione di sicurezza grado 3. Inoltre il Comunicatore EPX400 4G vanta 9 ingressi e 3 uscite, il supporto DTMF e PSTN e l'alimentatore integrato.

Per scoprire la promo, visitare

[www.electronicstime.it/comunicatore-epx400/](http://www.electronicstime.it/comunicatore-epx400/)



# FIAMM: batterie ermetiche AGM serie FG

FIAMM ENERGY TECHNOLOGY

[www.fiamm.com](http://www.fiamm.com)

Tel. 0444 709311

La sicurezza delle persone negli edifici pubblici è fondamentale. Sicurezza è sinonimo di continuità dei servizi, specialmente in mancanza di energia elettrica.

Per il funzionamento dei servizi di emergenza FIAMM Energy Technology (FET), ha sviluppato un'ampia gamma di batterie ermetiche AGM (Absorbed Glass Material), con capacità a partire da 1,2Ah. Questi prodotti non necessitano di manutenzione durante tutto il loro ciclo di vita: garantiscono una carica veloce, in modo da essere sempre pronte all'uso, hanno elevate prestazioni in fase di scarica e, senza aver mai bisogno di rabbocchi, velocizzano le installazioni riducendo i costi di gestione.

Aspetto fondamentale dei prodotti FIAMM è



la sostenibilità: tutti i prodotti della gamma sono riciclabili al 99% andando a ridurre l'impatto ambientale.

Inoltre, le certificazioni UL e VdS assicurano che la batteria si attenga ai più alti standards del settore, garantendo il massimo livello di sicurezza.